

G&V Energy Group – Sales EV Specialist B2B - Caps Energy Card

G&V Energy Group is een dynamisch Belgisch groeibedrijf met een duidelijke commitment naar duurzaamheid. De groep baat 250+ eigen tank- en laadstations uit (Esso, Shell, Allego, ...) en heeft een eigen trendy-shopconcept 'Breakpoint' waar kwaliteit en klantenbeleving centraal staat.

Een andere belangrijke pijler binnen de groep is de CAPS Energy Card, dé tank -en laadpas voor elke kleine of grote onderneming die streeft naar een zo efficiënt mogelijk brandstof en vloot beheer.

Door het ruime multibrand netwerk van CAPS binnen de BeNeLux, een persoonlijke en professionele service én een breed-scala aan online tools (online platform, app, ...) staan we in voor de maximale ontzorging van de fleetmanager of bedrijfsleider.

Door de markt-evoluties en de snelle groei van de elektrische voertuigen staan we met CAPS ook in voor het beheer van de laadpalen op het bedrijf (CPO), alsook bij de medewerker thuis. In dit snel-groeiende segment begeleiden we de klant in de transitie richting duurzame mobiliteit, en onderscheiden we ons door onze nauwkeurige opvolging en advies.

Om deze innovatieve mobiliteitsoplossingen mee uit te dragen en onze CPO klanten te ondersteunen zijn wij op zoek naar een commerciële en dynamische persoon om ons Salesteam te versterken.

Wat wordt er van jouw verwacht ?

Als EV-specialist B2B speel je een sleutelrol binnen de expansie van het elektrisch aanbod van CAPS, waarbij je luistert naar de noden van de klant en altijd gaat voor een win-win propositie.

Je bent de schakel tussen de interne en externe sales en fungeert als aanspreekpunt voor klanten met specifieke vragen over laadpalen en de bijhorende diensten, en ondersteunt ook onze externe sales in klantengesprekken en prospecties.

Naast deze cruciale rol in het leveren van uitstekende klantenservice werk je prijsvoorstellen uit en ben je verantwoordelijk voor het correct opvolgen en verwerken van je dossiers.

Concreet:

- Je genoot minimum een bachelorsdiploma en bent vlot tweetalig (N/F), zowel geschreven als gesproken.
- Je bent een échte problem-solver, en denkt oplossingsgericht mee met de klant.
- Je bent een leergierig iemand die graag meer wil leren over laadpalen, elektrische auto's en groene energie (enige kennis van elektrische auto's of laadpalen is een pluspunt).
- Je bent nauwkeurig, resultaatgericht en een communicatief iemand die voor een tevreden klant gaat .
- Jouw gedrevenheid en enthousiasme maken van jou een aangename collega en een echte Teamplayer.

Wat bieden wij jou aan ?

- Een sleutelrol binnen een groeiende divisie in de firma.
- Een aangename werksfeer, waar initiatief gestimuleerd wordt.

- Competitief verloningspakket en volop ruimte voor persoonlijke ontwikkeling.
- De kans om bij te dragen aan een duurzame toekomst.

Verder treed je graag samen met je team naar buiten op allerlei sponsor en netwerkevenementen en ontmoeten we elkaar graag in onze vrijdagse bar.

<https://jobs.g-v.be/nl>